

แบบฟอร์มแผนธุรกิจแบบย่อ

ส่วนที่ 1 ภาพรวมธุรกิจ

1.1 แนวคิดธุรกิจ/ความเป็นมาของธุรกิจ/ชื่อ กิจการ/ชื่อเจ้าของ (ถ้ามี).....

1.1.1) แนวคิดธุรกิจ/ความเป็นมาของธุรกิจ.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

1.1.2) ชื่อเจ้าของกิจการ.....

ชื่อกิจการ (ถ้ามี).....
.....
.....
.....
.....

1.1.3) ที่ตั้งของสถานที่ประกอบการ.....
.....
.....
.....
.....
.....

1.1.4) ประเภทสินค้าหรือบริการ.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

1.2 นวัตกรรมที่ใช้ในธุรกิจ.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

1.3 ลักษณะธุรกิจ (ธุรกิจการผลิต, ธุรกิจบริการ, ธุรกิจซื้อมา ขายไป).....

1.3.1) ลักษณะธุรกิจ.....

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

1.3.2) ระยะเวลาการก่อตั้ง

- เป็นผู้ประกอบการใหม่ ไม่เคยทำธุรกิจมาก่อน
 คาดว่าจะเริ่มดำเนินการ ประมาณเดือน..... ปี.....
- ดำเนินธุรกิจมาแล้วไม่เกิน 1 ปี
- ดำเนินธุรกิจมาแล้วมากกว่า 1 ปี

1.3.3) วัตถุประสงค์และวางแผนการขอสินเชื่อ/กู้ยืมเงิน

- เพื่อการลงทุนในการประกอบธุรกิจ
- เพื่อขยายธุรกิจ ปรับปรุงกิจการ
- เพื่อเป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินการ
- เพื่อชำระหนี้อื่น
- อื่น ๆ (ระบุ).....

วงเงินที่ต้องการขอสินเชื่อ (กู้ยืมเงิน)..... บาท

1.4 เหตุผลและสิ่งจูงใจ/แรงบันดาลใจในการดำเนินธุรกิจ หรือขยายกิจการ ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1.4.1) เหตุผลและสิ่งจูงใจ/แรงบันดาลใจในการดำเนินธุรกิจ.....

.....
.....
.....
.....
.....

1.4.2) ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ.....

.....
.....
.....
.....
.....

1.4.4 ความเป็นไปได้ในการดำเนินธุรกิจ.....

.....
.....
.....
.....
.....

ส่วนที่ 2 วิเคราะห์สภาพแวดล้อมทางธุรกิจ (SWOT Analysis)

2.1 สภาพแวดล้อมภายใน

2.1.1 จุดแข็ง (Strength) : ปัจจัยภายในองค์กรที่ทำให้กิจการมีความได้เปรียบคู่แข่ง.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

2.1.2) จุดอ่อน (Weakness) : ปัจจัยภายในองค์กรที่ทำให้กิจการเสียเปรียบคู่แข่งขัน.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

2.2 สภาพแวดล้อมภายนอก (เช่น สภาพตลาด ภาวะเศรษฐกิจ สังคม กฎหมาย การเมือง วัฒนธรรม ค่านิยม ความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี และเครือข่ายธุรกิจ)

2.2.1) โอกาส (Opportunity) : (เป็นปัจจัยภายนอกที่จะส่งเสริม หรือสนับสนุนให้กิจการเติบโตได้ในอนาคต).....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

2.2.2) อุปสรรค (Threat) : เป็นปัจจัยภายนอกที่จะทำให้กิจการไม่รุ่งเรือง เติบโตช้า เป็นอุปสรรคต่อการดำเนินธุรกิจ).....

.....

.....

.....

.....

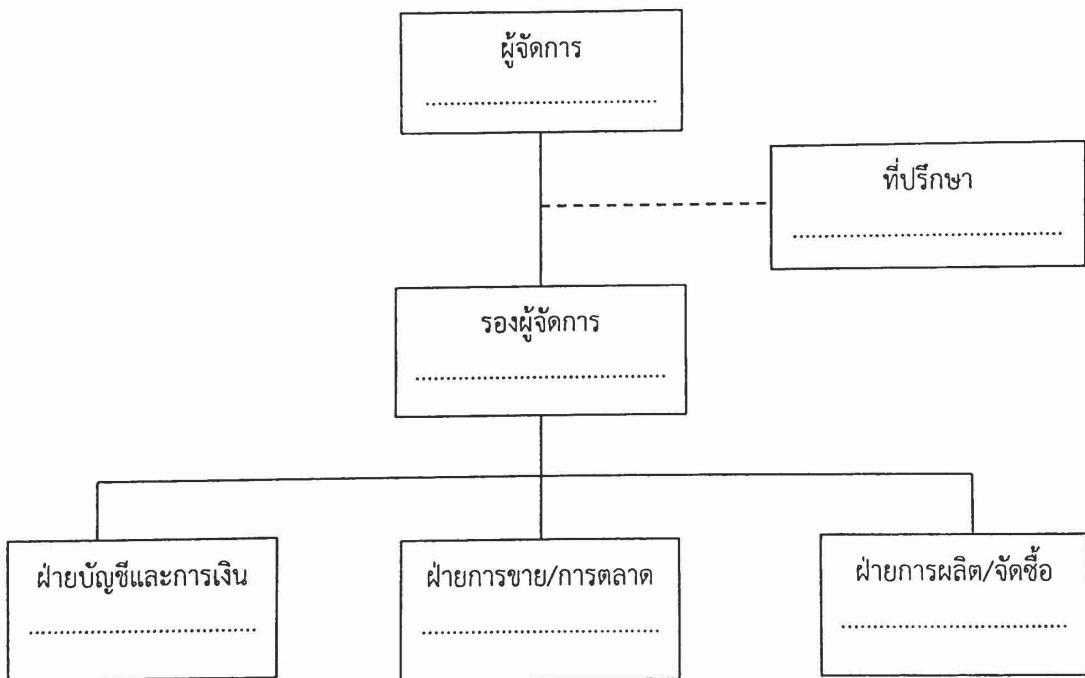
.....

ส่วนที่ 3 ปัจจัยที่นำไปสู่ความสำเร็จ

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

ส่วนที่ 4 แผนการจัดการ

4.1 โครงสร้างองค์กร (แสดงแผนภูมิองค์กร และระบุชื่อ, หน้าที่ความรับผิดชอบของแต่ละบุคคลตามแผนภูมิ)



4.2 การแบ่งหน้าที่งาน

ผู้จัดการทำหน้าที่.....
.....
.....
.....

รองผู้จัดการทำหน้าที่.....
.....
.....
.....

ฝ่าย..... ทำหน้าที่.....

ฝ่าย..... ทำหน้าที่.....

ฝ่าย..... ทำหน้าที่.....

4.3 การจ้างงาน

กิจกรรมพนักงาน ณ ปัจจุบัน รวม..... คน ค่าจ้างรวม..... บาทต่อเดือน
หลังขยายกิจการ หรือลงทุนเพิ่ม คาดว่าจะรับพนักงานเพิ่มอีก..... คน ค่าจ้าง..... บาทต่อเดือน
รวมค่าจ้างห้างสิ้น หลังขยายกิจการ หรือลงทุนเพิ่ม..... บาทต่อเดือน

ส่วนที่ 5 แผนการดำเนินงานด้านการตลาด (Marketing Plan)

5.1 ผลิตภัณฑ์ (Product) รายละเอียดเกี่ยวกับลักษณะและประโยชน์ของสินค้า/บริการต้องเป็นนวัตกรรมใหม่ และการกำหนดตำแหน่งผลิตภัณฑ์ (Positioning).....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

5.2 ระบุกลุ่มเป้าหมายหลัก/กลุ่มเป้าหมายรอง พิจารณาและระบุเหตุผล
กลุ่มเป้าหมายหลัก ได้แก่.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

กลุ่มเป้าหมายรอง ได้แก่.....

.....

.....

.....

.....

.....

5.3 คู่แข่งขัน (ระบุชื่อคู่แข่งขัน ข้อได้เปรียบ และข้อเสียเปรียบของกิจการที่มีต่อคู่แข่งขัน)

5.3.1) คู่แข่งที่สำคัญและมีผลต่อ กิจการ จำนวน..... ราย

5.3.2) ชื่อคู่แข่งขันทางตรง.....

.....
.....
.....
.....
.....
.....

5.3.3 ชื่อคู่แข่งขันทางอ้อม.....

.....
.....
.....
.....
.....

5.3.4) การเปรียบเทียบกับคู่แข่งขัน

คุณสมบัติของสินค้า/บริการ/อาชีพ	เปรียบเทียบกับคู่แข่งขัน			หมายเหตุ
	ดีกว่า	ใกล้เคียง	ด้อยกว่า	
1. ราคา				
2. ทำเลที่ตั้งกับกลุ่มลูกค้า				
3. ลักษณะสินค้า/บริการ/อาชีพ (รูปร่างบรรจุภัณฑ์)				
4. คุณภาพสินค้า / บริการ / อาชีพ				
5. ชื่อเสียงของสินค้า / บริการ				
6. ยอดขายสินค้า / บริการ / อาชีพ				

5.3.5) ตลาดของสินค้า/บริการ

- ตลาดท้องถิ่น/ในจังหวัด.....
- ตลาดต่างจังหวัด.....
- ตลาดต่างประเทศ.....
- อื่น ๆ (ระบุ).....

5.3.6) ลักษณะของผู้ซื้อ

- มีลูกค้าประจำ / แน่นอน / ตลาดเปิด
- มีผู้ซื้อเฉพาะกลุ่ม / ตลาดแคบ
- เป็นลูกค้าขาจร ไม่แน่นอน
- อื่น ๆ (ระบุ).....

6.2 แผนผังที่ตั้งกิจการ (อธิบายให้ละเอียด หรือว่าดเป็นแผนที่ ระบุที่ตั้งให้ชัดเจน)

6.3 แหล่งวัตถุดิบ (สิ่งที่ซื้อมาจากไร ระบุชื่อผู้จำหน่ายวัตถุดิบให้ชัดเจน)

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

6.4 การซื้อวัสดุดิบ และเงื่อนไขการซื้อ

ซื้อเป็นเงินสด %

ซื้อเป็นเงินเชื่อ..... %

มีกำหนดชำระเงินภายใน..... วัน

ส่วนที่ 7 แผนการเงิน (ประมาณการล่วงหน้า 1 ปี)

- 7.1 ปัจจุบัน มีเงินลงทุน.....บาท
7.2 อนาคต จะลงทุนในโครงการหรือขยายกิจการ ต้องการใช้เงินทั้งสิ้นรวม.....บาท
7.3 เป้าหมายทางการเงิน
 7.3.1 ประมาณการยอดขายเพิ่มขึ้นเดือนละ.....%
 7.3.2 ประมาณการยอดขายในแต่ละเดือน

7.4 ประมาณการกำไรขาดทุนจากการดำเนินธุรกิจ

ส่วนที่ 8 ธรรมาภิบาล

8.1 จริยธรรมทางธุรกิจ

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

8.2 แผนฉุกเฉิน/แผนบริหารความเสี่ยง

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

ลงชื่อ..... เจ้าหน้าที่รองผู้

(.....)

ชื่อสถานศึกษา.....

ภาคผนวก

(ภาพถ่ายสินค้า/การให้บริการ และภาพถ่ายการดำเนินธุรกิจ)